

GAGNEZ LES APPELS D'OFFRES GRACE A LA RSE

- Vous recevez des demandes de vos clients au sujet de votre engagement dans votre démarche RSE (Responsabilité Sociétale de l'Entreprise).
- Vous voulez être sûrs d'y répondre de façon pertinente et efficace.
- Vous souhaitez valoriser les actions RSE que vous menez dans votre entreprise pour mieux étayer les réponses que vous faites aux appels d'offres privés et publics.

Perenni'Team RSE vous accompagne dans vos réponses pour mieux identifier les demandes de vos clients, valoriser les actions que vous menez déjà et augmenter vos chances d'être retenus.

Bénéfices attendus

- Valoriser votre démarche et vos actions RSE dans la réponse à vos appels d'offres
- Gagner des points dans l'évaluation et la notation de votre offre qui est faite par les membres du jury
- Vous différencier de la concurrence et à prix égal, réussir à faire la différence avec la RSE
- Anticiper les domaines RSE sur lesquels vous ne pouvez pas faire l'impasse à l'avenir au risque de perdre des marchés

Notre offre (méthodologie et livrables)





► Nos atouts pour cette offre

- Notre connaissance des services des achats des grands groupes privés et publics et des exigences attendues en matière de RSE
- Notre capacité à communiquer de façon sincère et percutante de façon à vous faire gagner des points dans vos réponses

► Témoignages

« Marion Bailly a réalisé un audit RSE qui a permis d'identifier nos axes de progrès et de valoriser nos points forts : grâce à son analyse, nous avons pu mieux comprendre les attentes et exigences de nos donneurs d'ordres et identifier ce qu'il fallait mettre en valeur dans nos réponses. Sa méthode très opérationnelle adaptée aux contraintes des PME telles que la nôtre nous a permis de gagner du temps et de nous différencier dans les réponses aux appels d'offre ».

Jonas Pallière, Directeur d'Exploitation, LMS transport

N'hésitez pas à nous consulter !

01 46 99 92 69/93 99 - contact@perenniteam.fr

Rendez-vous sur notre site internet

www.perenniteam.fr

RSE • STRATEGIE • DIAGNOSTIC • ACTIONS • FORMATION • CONSEIL

